



Съфинансирано от
Европейския съюз



ПРОГРАМА
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ И
ИНОВАЦИИ В ПРЕДПРИЯТИЯТА

ПРИМЕРНА МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Вид на процедурата „избор с публична покана“

Обект на процедурата: Въвеждане на:

Обособена позиция № 1: Система за управление на взаимоотношенията с клиенти (CRM система)

Обособена позиция № 2: Система за бизнес анализи (Business Intelligence система)

Обособена позиция № 3: Модул/система за управление на веригата за доставки на суровини/материали/компоненти/продукти за производствения процес

Обособена позиция № 4: Модул/система за управление на складовото стопанство (WMS)

Предмет на оценка по настоящата методика: Въвеждане на:

Обособена позиция № 1: Система за управление на взаимоотношенията с клиенти (CRM система)

Обособена позиция № 2: Система за бизнес анализи (Business Intelligence система)

Обособена позиция № 3: Модул/система за управление на веригата за доставки на суровини/материали/компоненти/продукти за производствения процес

Обособена позиция № 4: Модул/система за управление на складовото стопанство (WMS)

Цели на методиката

Методиката има за цел да бъде определен начина за оценяване на офертите, с цел избор на икономически най-изгодната оферта. В съответствие с чл. 3, ал. 2 от ПМС № 4/11.01.2024 г. ПРОФИКЛИЙН БЪЛГАРИЯ ЕООД в качеството си на бенефициент по договор № BG16RFPR001-1.012-1427-C01, ще прилага критерий „Оптимално съотношение качество-цена“. Класирането на допуснатите до участие оферти след извършване на проверка за съответствие по документи и съответствие по минимални технически и функционални характеристики, ще се извършва на база получената от всяка оферта Комплексна оценка - (КО), като сума от индивидуалните оценки по определените предварително критерии

Показатели за оценка

За всички обособени позиции:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П ₁	30 %(0,30)	100	Т _ц
2. Срок на изпълнение - П ₂ Максимален срок на изпълнение - 30	70% (0,70)	100	Т _с

Този документ е създаден в изпълнение на договор №: BG16RFPR001-1.012-1427-C01 по процедура BG16RFPR001-1.012 Дигитализация на предприятията от Програма "Конкурентоспособност и иновации в предприятията" 2021-2027. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от ПРОФИКЛИЙН БЪЛГАРИЯ ЕООД

календарни дни Минимален срок на изпълнение - 10 календарни дни Предложения, попадащи извън посоченото ще бъдат предложени за отстраняване и няма да бъдат разглеждани.			
---	--	--	--

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя;
- „ $C_{\min}$ ” е най-ниската предложена цена;
- „ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_1 = T_{ц} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Срок на изпълнение”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,70.

Максималният брой точки получава офертата с предложен най-кратък срок на изпълнение – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниския предложен срок по следната формула:

$$T_{с} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя;
- „ $C_{\min}$ ” е най-краткият предложен срок на изпълнение;
- „ C_n ” е срокът на изпълнение на n-я участник.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_2 = T_{с} \times 0,70, \text{ където:}$$

➤ „0,70” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /**КО**/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$\text{КО} = \text{П}_1 + \text{П}_2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

Забележка: Получената оценка за всеки показател се закръглява с точност до 0,01.

Когато комплексните оценки на две или повече оферти са равни, с предимство се класира офертата, в която се съдържат по-изгодни предложения, преценени в следния ред:

1. по-ниска предложена цена;
2. по-кратък срок за изпълнение по показател 3
3. Когато участниците не могат да бъдат класирани в съответствие с т. 1 и т. 2 класирането се извършва чрез жребий. Жребият се извършва извън платформата като при неговото провеждане могат да присъстват представители на участниците.